

**Suravenir intègre dans sa gamme de fonds non cotés
le FCPR Suravenir 1 by Altalife,
un fonds dédié aux investisseurs particuliers
souhaitant investir dans des sociétés de croissance au plan
mondial.**

04 mai 2023 – Suravenir, filiale d’assurance-vie et de prévoyance du Crédit Mutuel Arkéa, intègre dans sa gamme de fonds non cotés, la gamme Tremplin, le FCPR Suravenir 1 by Altalife géré par la société de gestion Amboise Partners. Suravenir 1 by Altalife, destiné aux investisseurs particuliers, permettra aux clients d’accéder à un portefeuille diversifié de Private Equity de qualité institutionnelle.

Le FCPR Suravenir 1 by Altalife est investi à hauteur de 50 à 80% dans des fonds mondiaux de Private Equity 1^{er} quartile (40% Europe, 40% États-Unis et 20% Asie-Reste du monde). Le solde restant est alloué à des co-investissements directs réalisés dans des entreprises sélectionnées aux côtés des fonds.

Ces investissements soutiennent des sociétés matures et performantes dans les domaines de la technologie/télécom (50%), la santé (20%) et le digital (30%).

Pour intégrer la gamme Tremplin, le FCPR Suravenir 1 by Altalife doit répondre aux exigences de la politique de référencement des unités de compte de Suravenir. Ainsi, il est classifié Article 8 selon la réglementation européenne SFDR.

Rendre accessible ce fonds à une clientèle privée, sans seuil d’accès, contribue à démocratiser le capital-investissement jusqu’à présent réservé aux clients institutionnels ou très fortunés et à donner du sens aux investissements.

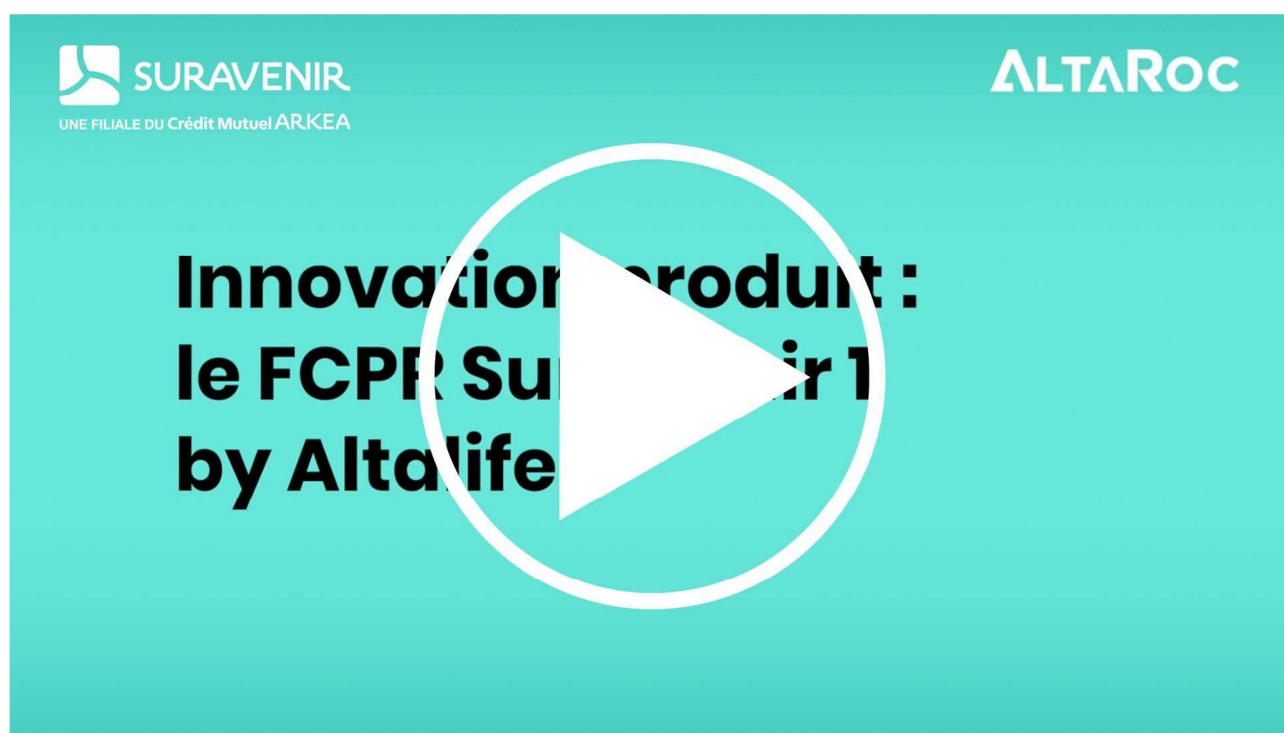
François-Régis Bernicot, Président du Directoire de Suravenir : « Suravenir est fière d’intégrer le FCPR Suravenir 1 by Altalife au sein de la gamme Tremplin, un fonds ouvert aux investisseurs particuliers souhaitant investir dans des sociétés de croissance au plan mondial. Intégrer ce FCPR dans notre gamme de fonds non cotés est un nouvel exemple concret de nos efforts continus pour proposer des solutions d’investissement innovantes et répondre ainsi aux attentes des épargnants. Suravenir a pour ambition d’être un acteur fort au service d’une finance plus durable et plus inclusive. »

Frédéric Stolar, Managing Partner d'Altarcoc : « Nous sommes très heureux d'annoncer le lancement du FCPR Suravenir 1 by Altalife : le succès de l'offre premium Altarcoc a créé une attente particulière de la part des distributeurs ayant d'importants stocks en assurance-vie, nous avons répondu à cette attente avec ce nouveau FCPR. »

Aurélia Lovadina – Directrice de la Distribution d'Altarcoc : « Le FCPR Suravenir 1 by Altalife permet de lever le dernier frein des clients privés à investir dans le Private Equity : l'illiquidité. »

Dominique Collot, Directrice Marketing et Communication de Suravenir : « En intégrant le FCPR Suravenir 1 by Altalife dans notre gamme Tremplin, nous souhaitons donner aux clients de nos partenaires distributeurs l'accès aux meilleurs fonds de capital-investissement, cette classe d'actifs qui a l'avantage d'être décorrélée des marchés financiers. »

Dominique Collot et Aurélia Lovadina prennent la parole :



A propos de Suravenir

Suravenir est la filiale d'assurance-vie et de prévoyance du Crédit Mutuel Arkéa. Au 31 décembre 2022, Suravenir affiche plus de 50,6 milliards d'euros d'encours gérés en assurance-vie et une collecte brute qui s'élève à 4,5 milliards d'euros. Suravenir et ses 347 collaborateurs sont spécialisés dans la conception, la fabrication et la gestion de contrats d'assurance-vie et de prévoyance commercialisés par un grand nombre de partenaires distributeurs : réseaux bancaires, canal internet, conseillers en gestion de patrimoine, courtiers, et autres grands partenaires.

www.suravenir.fr

Contact presse : Katell Piriou – 06 21 68 17 91 – katell.piriou@suravenir.fr – @suravenir

A propos d'Altaroc

Lancée en octobre 2021 par la société de gestion Amboise Partners, la plateforme Altaroc permet d'accéder, dès 100 000 €, à un portefeuille de fonds de Private Equity internationaux de premier plan, jusqu'alors inaccessibles aux particuliers qui voudraient y souscrire en direct. Ces fonds, diversifiés sur le plan géographique, ciblent essentiellement les segments du Buy-Out et du Growth Equity sur des secteurs très porteurs : Tech, Logiciel & Telco, Santé et Business Services à dimension digitale. Les Millésimes Altaroc permettent aux conseillers en gestion de patrimoine, family offices et banques privées de répondre avec une offre clef en main 100% digitale aux demandes de leurs clients les plus exigeants qui veulent trouver du rendement et investir dans l'économie réelle. Altaroc a levé 650 millions d'euros sur ses deux premiers Millésimes. <https://www.altaroc.pe/>

Contacts presse : Damien HELENE – damien.helene@altaroc.pe / Claire Balay : claire.balay@altaroc.pe